



**Curso Superior presencial en:
Coaching**



Madrid 18-25 Julio de 2018

Fecha: del 18 al 25 de julio, de lunes a viernes

Modalidad: presencial

Lugar: Madrid

Horas de estudio: 50 horas

ECTS: 2

Presentación

El Coaching es una técnica que ayuda a las personas a lograr metas y alcanzar objetivos tanto personales como profesionales.

Con el Curso Superior de Coaching impartido por EISAF Business School se aprende y potencia a desarrollar las capacidades propias y de los demás para conseguir logros sorprendentes. Una formación integral desde el desarrollo competencial como el liderazgo de equipos o la inteligencia emocional sin olvidar las habilidades relacionales para Coaching personal y ejecutivo.

Una nueva forma de apoyar y ayudar a otras personas en recorrer el camino desde el punto en el que se encuentran ahora, ya sea personal o profesionalmente, y alcanzar el punto en el que quieren estar. Es el arte de conseguir lo mejor de uno mismo, ayudar a alcanzar lo mejor de los demás, mediante proceso de descubrimiento por ambas partes, para ello, el aprendizaje de las bases teóricas, la metodología, las herramientas de Coaching y su aplicación en cada caso constituyen el eje sobre el que pivota el curso.

Las técnicas y herramientas de Coaching permiten optimizar la relación comunicativa y conversar de forma que se favorezca el entendimiento y la relación. Una mejor gestión de las emociones y la alineación de las personas con sus objetivos logrando una coordinación de acciones mucho más eficaz.

A quién va dirigido

Dirigido a todas aquellas personas que deseen ampliar conocimientos de cara a un desarrollo profesional y personal continuo, ya sea en la dinamización de su entorno social o laboral o busquen una nueva salida profesional.

Profesionales, empresarios, responsables de Recursos Humanos, profesionales en general que en su práctica laboral necesiten tener conocimientos y desarrollar habilidades básicas de manejo de las principales herramientas y metodologías de Coaching.

Objetivos y competencias

El objetivo general del Curso Superior de Coaching es desarrollar y potenciar las competencias clave para inspirar en el alumno el deseo de desarrollar en profundidad las habilidades que potencian el liderazgo, la comunicación con equipos y grupos, la calidad de las relaciones sociales y la mejora en los resultados.

Para ello se marca los siguientes objetivos de aprendizaje:

- Identificar y comprender la metodología para poder llevar intervenciones en Coaching de forma satisfactoria.
- Facilitar una estructura de habilidades comunicativas y relacionales y herramientas para profundizar en el desarrollo del proceso.
- Desarrollar y potenciar las capacidades, habilidades y fortalezas personales con el fin de mejorar en eficacia y en autoconfianza para ejercer de coach.
- Aportar sistemas de evaluación, seguimiento y control (cuadro de mando) con indicadores que permitan monitorizar el proceso y proponer medidas correctoras.

Al finalizar el Curso el participante será capaz de:

- Objetivo Cognitivo [Saber]: Conocer los fundamentos básicos del Coaching, las habilidades más destacadas que tiene que tener un coach, y la relación del Coaching con otras herramientas y metodologías como la Inteligencia Emocional, el Análisis Transaccional, la Programación neuro-lingüística, las Terapias Racionales y Cognitivas, las aportaciones de la Neurociencia (Neuropsicología).
- Objetivo Psico-Motor [Hacer]: Aprender a desempeñar en su vida profesional lo visualizado o practicado en situaciones teatralizadas (role-playing) de Coaching.

- **Objetivo Afectivo [Ser]:** Interiorizar y valorar el Coaching no sólo como un conjunto de herramientas y técnicas que ayudan al directivo a optimizar el rendimiento de sus equipos, sino también como una actitud constante para mejorar la motivación, satisfacción y énfasis hacia la mejora continua de todas las personas que trabajan en la organización.

Motivos para elegir el Curso Superior en Coaching

A la finalización del Curso, los alumnos habrán adquirido las actitudes, competencias, conocimientos y objetivos del coach ideal, lo que les permitirá aprender a trabajar en Coaching y qué metodologías y técnicas utilizar, así como conocer las aportaciones de las teorías de Liderazgo y Motivación, las técnicas de gestión del estrés, la Inteligencia Emocional, las Terapias Racionales y la Psicología Positiva, y los últimos descubrimientos de la Neuropsicología como la recursividad de la mente humana.

Programa de contenidos

Bienvenida y presentación del Curso

Módulo 1: Introducción al Coaching

Módulo 2: Aplicaciones del Coaching

Módulo 3: Herramientas de apoyo al Coaching

Módulo 4: Coaching y optimización del rendimiento

Módulo 5: Coaching y gestión empresarial

Presentación de trabajos finales

Clausura del Curso y entrega de diplomas

Instituciones colaboradoras:



Visitas a empresas líderes en el sector y clases impartidas por profesionales y directivos de las mismas, tales como:

[SPOTAHOME]

GREY

modalia.com

El Economista, MicroBank (CaixaBank), BBVA, Telefonica, etc.

Calendario del Curso

Miércoles 18 de julio, Introducción al Coaching

Bienvenida y presentación del Curso, de 9:00 a 9:15

Características generales del Coaching I, de 9:15 a 10:15

Pausa café, de 10:15 a 10:30

Características generales del Coaching II, de 10:30 a 11:30

El Coach: conocimientos, actitudes y habilidades, de 11:30 a 12:30

Las competencias en Coaching, de 12:30 a 13:15

Los objetivos en el proceso de Coaching, de 15:00 a 16:00

Jueves 19 de julio, Aplicaciones del Coaching

Coaching ejecutivo y empresarial. Individual y grupal, de 9:00 a 10:15

Pausa café, de 10:15 a 10:30

Coaching personal, de 10:30 a 11:30

El Coaching en el deporte, de 11:30 a 12:30

Otras aplicaciones del Coaching, de 12:30 a 13:15

La entrevista de Coaching, de 15:00 a 17:00

Viernes 20 de julio, Herramientas de apoyo al Coaching

Psicología y Coaching, de 9:00 a 10:15

Pausa café, de 10:15 a 10:30

Inteligencia emocional y Coaching, de 10:30 a 12:30

Programación neuro-lingüística y Coaching, de 12:30 a 13:15

Neuropsicología, de 15:00 a 16:00

Lunes 23 de julio, Coaching y optimización del rendimiento

Liderazgo y Coaching, de 9:00 a 10:15

Pausa café, de 10:15 a 10:30

Motivación y Coaching, de 10:30 a 11:30

Estrés y Coaching, de 11:30 a 12:30

Rendimiento y Coaching, de 12:30 a 13:15

Mejora continua e innovación, de 15:00 a 16:00

Martes 24 de julio, Coaching y gestión empresarial

Clima laboral, de 9:00 a 10:15

Pausa café, de 10:15 a 10:30

Cultura laboral, de 10:30 a 11.30

Trabajo en equipo y Coaching, de 11:30 a 12:30

Desarrollo personal y Coaching, de 12:30 a 13:15

Gestión del conocimiento y Coaching, de 15:00 a 16:00

Visita a empresa Grey Group España y MasterClass en Desarrollo de Talento, de 17:30 a 19:30

Miércoles 25 de julio

Presentación de trabajos finales, de 9:00 a 11:00

Pausa café, de 11:00 a 11:15

Clausura del Curso y entrega de diplomas, de 11:15 a 12:00

Claustro

Luis Poveda Crespo

Doctorado en Modelos de Aprendizaje y Gimnástica del Talento, por la Universidad Autónoma de Madrid. Actualmente es director en el Instituto de Estudios de Consultoría. Desde 2007 a 2011 ha desempeñado su trabajo en Grupo Lizalde como Director de Recursos Humanos y como Director de Desarrollo de Negocios en Axis Grupo Consultor. Es docente en la Escuela de Negocios de la Cámara de Comercio de Valladolid, en la Universidad Católica de Murcia UCAM, en el Instituto Europeo de Postgrado, en el Instituto Asturiano para la Administración Pública Adolfo Posada, en la Escuela Formación Personal de Castilla León ECLAP y en Madrid School of Marketing.

Borja Rivera

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales en la especialidad de Marketing por la Universidad Complutense de Madrid y Máster Executive en Publicidad por la Universidad Antonio de Nebrija. Cuenta con amplia experiencia en el mundo de la agencia, del sector financiero, industrial y del turismo. Ha trabajado en compañías como Fénix Directo, Renault España, Suzuki España, Samsung, Carrefour, G+J, Caja de Ahorros de Navarra, Comunidad de Madrid, Mirto, Bodegas Paternina, Teka, Ufesa, Grupo Rayet o Turismo de Puerto Rico, entre otros. Desde 2015 es Director de Desarrollo de Talento en Grupo Grey, desde donde lidera la transformación del equipo ante los nuevos retos de la agencia.

Proceso de Admisión

Los alumnos pueden realizar la solicitud y acceder a los programas escribiendo a nuestros asesores académicos que les ayudarán en lo que necesiten:

admisiones@eisaf.es





**CUANDO LA EDUCACIÓN
NO TIENE FRONTERAS,
EL ÉXITO TAMPOCO.**

EISAF
Business School

**EISAF – Instituto Europeo San Francisco
Business School**

Calle Valentin Beato 24, 3º-10, 28037, Madrid, España
Tel +34 911 703 562
info@eisaf.es

**CUANDO LA
EDUCACIÓN NO
TIENE FRONTERAS,
EL ÉXITO TAMPOCO**

EISAF